



AIRLST
Event Solutions

Vertriebsmitarbeiter / Sales Consultant im Bereich digitales Teilnehmermanagement für Events (m/w)

Unser Vertriebsteam braucht Verstärkung!

Hilf uns! Nutze jetzt die Chance und zeige uns Dein Verkaufstalent. Wir fördern Verkaufsgeschick mit variablen Zusatzleistungen. Ausserdem kannst Du deine Verkaufsaktivitäten eigenständig planen und umsetzen.

Die AirLST GmbH ist seit 2009 ein wichtiger Partner auf dem Eventmarkt und unterstützt Ihre Kunden rund um das Thema digitales Teilnehmermanagement und mehr.

Egal ob es ein Meeting des Bundesverteidigungsministeriums, die BMW Händlerlertagung, das Finale von Germanys Next Topmodel oder das Sommerfest des Münchner Flughafens ist - von klassischen Kundeneinladungen und Messen bis hin zu Großevents steckt alles in unserem bunten Portfolio und wird für jeden Kunden individuell programmiert.

Dein Arbeitsplatz ist in der Münchner Innenstadt unweit der Eisbachwelle. Somit sind sowohl eine gute Anbindung als auch perfekte Infrastruktur gegeben.

Zum nächstmöglichen Eintritt suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter / Sales Consultant im Bereich digitales Teilnehmermanagement für Events

- Vollzeit / unbefristet
- gute Aufstiegschancen

Deine Aufgaben bei uns:

- New Business-Generierung, über unterschiedliche Kanäle - Telefon, Präsentationen, Mailings, Messen, Events etc. Deiner Kreativität sind keine Grenzen gesetzt
- Inhaltliche Konzeption, Planung und Umsetzung von maßgeschneiderten Marketingmaßnahmen zur Neukunden-Gewinnung
- Vollumfängliche Beratung bei Angebotsanfragen sowie deren Erstellung und Kostenanalyse
- Durchführung des gesamten Sales-Prozesses vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Ansprechpartner für unsere Kunden zu allen prozess- und kostenrelevanten Themen sowie Schnittstelle zu unseren Programmierern und Grafikern
- Erstellung sowie Weiterentwicklung von Präsentationen und Portfolios

Du bringst mit:

- Flexibilität sowie eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Starke Persönlichkeit mit der Fähigkeit, andere Menschen zu begeistern
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Gute kommunikative und argumentative Fähigkeiten
- Du sprichst fließend Deutsch

Was wir Dir bieten:

- Eine anspruchsvolle Aufgabe mit hohen persönlichen Handlungsfreiräumen
- Attraktives Gehalt mit leistungsabhängigen Zusatzvergütungen
- Langfristige Karriereperspektive mit guten internen Aufstiegsmöglichkeiten
- Ein hochmotiviertes und engagiertes Team
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und offene interne Kommunikationspolitik
- Internationale Kunden, abwechslungsreiche Projekte und spannende Aufgaben
- Firmensitz in der Münchner Innenstadt
- Fußläufig sowohl U-Bahn, S-Bahn, Tram, Busse etc.
- Kostenlose Getränke (Wasser, Softgetränke, Kaffee, Tee, Red Bull, Bier, Gin uvm.) sowie frisches Obst und Schokobons!
- Unzählige Restaurants, Bistros, Kantine und Supermärkte in direkter Umgebung
- Parkplatz nach Verfügbarkeit
- Regelmäßige Teamevents und Kickerturniere

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann schicke uns bitte Deine Bewerbung ausschließlich digital an: **a.schindler@airlst.com**

Bitte vermerke Deine Gehaltsvorstellungen sowie mögliches Eintrittsdatum.